

## Vía Célere registra un incremento del 189% en las ventas el último mes

- Durante este periodo, la promotora ha recibido un mayor número de contactos por parte de los clientes que el registrado antes del inicio del estado de alarma.
- La compañía también ha experimentado un crecimiento en la firma de nuevos contratos, un 36%, en las escrituras, un 157%, en las visitas a su página web y al blog, y en el número de nuevos seguidores en las redes sociales corporativas.

**Madrid, 30 de junio de 2020.-** Vía Célere, promotora especializada en el desarrollo, inversión y gestión de activos inmobiliarios, ha registrado **un incremento del 189% en las ventas realizadas entre el 15 de mayo y el 15 de junio** respecto a las obtenidas en el mes anterior.

La obtención de esta cifra, viene acompañada, además, de una reactivación del interés de la demanda en el mercado residencial. Según los datos del departamento comercial de Vía Célere, **el número de leads, visitas presenciales y llamadas telefónicas de clientes mostrando interés por adquirir una vivienda ha crecido durante los dos últimos meses y ya supera a la cifra obtenida antes del decreto del estado de alarma.** De esta forma, en el último mes, el número de llamadas recibidas se ha incrementado un 139%, las citas presenciales un 58% y los leads un 53%.

Asimismo, el interés de los clientes de Vía Célere también se refleja en el **incremento de visitas a sus páginas web, blogs y número de nuevos seguidores en redes sociales**, ya que, **en todos los casos, estas métricas superan a los niveles que se marcaron antes del decreto de estado de alarma.** En el caso concreto de las visitas a la página web, se ha registrado un incremento del 24% entre el 15 de mayo y el 15 de junio, precedido de un incremento del 57% en el mes anterior.

*“Las cifras de contactos comerciales dan fe de una clara reactivación de la demanda residencial en España, así como de su apuesta por Vía Célere para conseguir su vivienda”. asegura Cristina Ontoso, directora comercial, de marketing, comunicación y atención al cliente de Vía Célere. “Aunque los datos crecientes de ventas son muy positivos, son especialmente los contactos de clientes, que ya son superiores a los que obtuvimos en marzo, los que más nos invitan a ser optimistas respecto a nuestras perspectivas de recuperación antes de final de año”, añade.*

Al igual que las cifras comerciales, **los datos de escrituras también han superado ampliamente en junio las cifras obtenidas en marzo**, tras registrar un **incremento del 157%**. Junto a él, **la de contratos también ha mostrado signos de recuperación**, con una **subida del 36%**.

### Sobre Vía Célere

Vía Célere es una compañía inmobiliaria especializada en el desarrollo, inversión y gestión de activos residenciales. Gracias a su innovador modelo de negocio y equipo de profesionales, Vía Célere es hoy una de las empresas de referencia en el nuevo entorno y ciclo inmobiliario.

Desde su fundación en 2007, el equipo gestor de Vía Célere ha entregado más de 4.600 viviendas, demostrando una sólida experiencia en la puesta en marcha, desarrollo y entrega de promociones residenciales de alta calidad en toda la geografía española.

La compañía apuesta por la innovación y sostenibilidad como los pilares fundamentales de sus proyectos, a la vez que muestra su compromiso permanente con la satisfacción de sus clientes, accionistas y con el desarrollo profesional de sus empleados.

Vía Célere está a la vanguardia del sector residencial español a través de la introducción e implementación pionera de 45 innovaciones entre las que se encuentran procesos y conceptos como MagicHouse, el Building Information Modeling (BIM), el Last Planner System (LPS) o las zonas comunes disruptivas. Además, la compañía cuenta con 14 certificados de I+D, expedidos por la compañía acreditada ENAC. Estos certificados le otorgan el reconocimiento a su compromiso por implementar y desarrollar nuevas técnicas.

Puedes seguirnos en:



Visita la sala de prensa de Vía Célere en: <http://viacelere.com/prensa>

### Contacto de prensa

Daniel Santiago  
[dsantiago@kreab.com](mailto:dsantiago@kreab.com)  
917027170

Sara González  
[sgonzalez@kreab.com](mailto:sgonzalez@kreab.com)  
635585817